

主催:イーエフピー株式会社

第442回

顧客爆大セミナー(実践編)

導入実績7,000社以上!

<先着25名限定>

(「本気」の方以外は参加しないでください・・・)

このような方に特にオススメです

- 「売れる営業」と「売れない営業」の差はどこにあるのか?
- 一度の〇〇〇〇を無駄にしない仕組みづくりは?
- 自分(社長)だから売れるのか?社員には無理なのか?
- 社員の資質に頼らない営業組織を創りたい。
- 秘密のキーワード 〇〇とは?
- 有効なアライアンス(他社提携)とは? など



詳しくはお尋ねください・・・

(講師はなんと・・・)「朝6時30分からのビジネス交流会」タイアップ企画!

第一部

『「速効的に顧客を増やす」データベース構築と活用法』
有限会社井浪 代表取締役 井浪 啓之先生



1973年、静岡出身の名古屋育ち。大学では農学部でバイオを専攻。卒業後、専門であるバイオ研究を活かすべく、種苗メーカーに就職。基本の店舗販売から経験する。後に父の体調がすぐれなかったこともあり、家業であった保険業界へ転じる。2004年有限会社井浪を設立、代表に就任。趣味は「(あらゆる)勉強」。マーケットは個人及び法人、特に医療系介護業界に特に強み。マネーセミナー講師、Facebook勉強会講師の他にもレイキセラピスト認定ティーチャー、ITTO認定ヒプノセラピストなどのセラピストとしても日々活動中。

第二部

『「言葉の持つパワー」を使った売上アップの仕方』
ENプロデュース 代表 遠藤 都 先生



選挙ウグイスやナレーション、CMモデルなど幅広い活動と司会件数1,000件以上を経験する中で、声の出し方・届け方のテクニックを編み出し、「言葉が人生をつくる」をモットーに日々活躍。「言葉の持つパワー」を「美語研修(商標登録出願中)」という実践で身に付けてもらいながら、発する言葉と声により、顧客を10倍にすることをクライアントさんに伝えていっしょにやります。

クレド:声を通して真心を届けます。好きなことば 素晴らしい人生に乾杯!

開催要領

- 【日時】2012年5月16日(水) 13:45受付開始 セミナー14:00~17:00 (※事前予約制)
- 【会場】愛知県産業労働センター(ウインクあいち) 1310会議室(13階)
名古屋市中村区名駅4丁目4-38 TEL 052-571-6131 <http://www.winc-aichi.jp/>
- 【定員】25名(先着順につき、満席の場合はご容赦下さい)
- 【費用】5,250円(事前振込みとなります) ※終了後17:15より、会場を移して懇親会を予定しています(費用は別途実費にて)。

先着順です!お申し込みは今すぐ → www.e-fp.co.jp

FAXでも受付けています。050-3588-4261

(フリガナ) お名前 会社名 役職名 <懇親会>生のハナシ続出の第三部が懇親会です!
参加する 当日考える 参加しない

電話 FAX E-mail

【セミナー主催】

イーエフピー株式会社

<http://www.e-fp.co.jp/>

※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等をご案内しておりますので是非御覧下さい。

【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】

お問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。
「5月16日(水)開催セミナー」とお伝えください。

講師 井浪先生・遠藤先生のお知り合いの方はその旨お伝え下さい。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。