



ソニー生命の教育プログラムを作り上げた伝説の人物がついに登場！

# 保険営業に“絶対に”必要な顧客と “真の”コミュニケーション術

～ソニー生命LP3,000人(当時)の父が教える！顧客の心をつかむ方法～

『心理学を使ったコミュニケーション術：人が本質的に欲しいものとは何か？』



講師 鈴木 教夫 さま

私は生命保険業界に営業教育という制度すら無い時代、ライフプランナーとしてたった2年間という当時は**最年少最短記録**で営業所長となり、その後数々のツールや対話の企画力が高く評価され、本社営業教育部門の立ち上げに従事し、ライフプランナー制度の総合的教育研修体系にとどまらず、FP協会の立ち上げ、東京海上プロジェクトなどへの参画。20年間に渡り、3,000人のライフプランナー教育、数百人の幹部教育、1500を超える代理店への教育、大手金融機関の企画部門に対するプレゼンテーションなどを行っていました。

今回のセミナーでは、相手と信頼できる関係を構築する為のコミュニケーションの取り方・あり方を、心理学として有名な**TA: 交流分析 (Transactional Analysis)**を使って学びます。テクニックだけではなく、コミュニケーションの本質を学ぶ事で、翌日から活用する事ができ、顧客だけではなく、上司や部下、親子や夫婦間のコミュニケーションにも有効です。**人が本質的に欲しいものとは何か**を心理的に学び、営業が絶対に持っていなければならない心理学を使ったコミュニケーション術を公開します。普段は大手企業経営者へのコンサルティングや生保本社の教育プログラムの企画・研修をしている生保営業マン育成の鬼(?)といわれる私のオープンセミナー、どうぞお越し下さい。

- TA(交流分析)による性格診断
- エゴグラムによる自己診断
- 信頼関係を高めるためには(ストロークの概念)
- 真のコミュニケーションを知り、業務効率や販売成績UP
- ヒューマンスキルが大きく向上
- 組織におけるお互いの信頼関係を高める

セミナー内容  
メリットの一部

【DVD】先行販売中

【保険営業に“絶対に”必要な顧客と“真の”コミュニケーション術】



テキスト付 18,900円 (別紙参照)  
初回生産分のみ特典あり

【講師】株式会社ラーニング・オーガナイゼーション ジャパン 代表取締役社長 鈴木 教夫先生 <http://lojapan.com/>

1979年早稲田大学卒業。85年ソニー・プルデンシャル生命入社。ライフプランナー初年度にMDRT登録。**2億円の現金**を本社に持ち帰るという伝説を作り、2年間のライフプランナーの後、営業所長、本社営業教育部で教育研修課長、統括部長を歴任し、その後、代理店営業本部推進部統括部長に。98年スカンディア生命で執行役員営業副本部長として**2年間で業績を200倍**に上げる。2002年ピーシーエー生命で取締役CDO(営業・マーケティング担当)、06年大和生命専務執行役員(営業・教育担当)を1年間勤め、退職。07年に㈱ラーニング・オーガナイゼーション ジャパンを設立。代表取締役就任。企業の新規立ち上げにともなう販売チャンネルの構築・人材教育関係全般を専門とし、数百家の企業・多数の団体からの依頼による管理職、営業担当者、職員の研修も企画、担当する。現在、LOジャパン社ほか㈱エネット、㈱SC総研を経営。

主な取得資格・・・TA(交流分析)トレーナー資格(ITAA会員)、Dr.デボノ創造性思考トレーナー資格、産能大学 PSTトレーナー資格、KT法/EM法トレーナー資格・ファイナンシャルプランナー資格、皇刀軒流斬試道(古武道・居合い斬り)二段 (経歴は別紙参照)

【開催日】平成21年7月24日(金) 13:00～17:30 ※終了後情報交換懇親会 (受付開始 12:45)

【会場】イーエフピー株式会社セミナールーム 東京都千代田区富士見2-2-5 飯田橋メインビル3F TEL 0120-558-442

【対象】限定30名 保険業界に携わる営業マン、マネージャー、支社長など (定員になり次第締め切らせていただきます)

【費用】一般**31,500円** eFPパートナーズ特別価格**15,750円**

【申込方法】下記に必要事項をご記入の上FAXにてお申込ください

【初回限定特典】①情報交換懇親会費用込 ②復習用DVDを特別割引価格でご提供

テキスト付きDVD 15,120円  
テキストなしDVDのみ 12,600円

お申込み先 F A X ⇒ 0 5 0 - 3 5 8 8 - 4 2 6 1

(フリガナ)	会社名
お名前	支社・役職
業界歴 年 / 年齢 歳	Eメール:
携帯電話:	FAX:
懇親会 <input type="checkbox"/> 参加する(費用込) ・ <input type="checkbox"/> 参加しない (参加費は変わりません)	
<p>【セミナー主催】</p> <p>イーエフピー株式会社</p> <p> <a href="http://www.e-hokenpro.com">http://www.e-hokenpro.com</a></p>	<p>【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】</p> <p>イーエフピー株式会社 セミナー事務局</p> <p>TEL: 0120-558-442 FAX: 050-3588-4261</p> <p>email: <a href="mailto:seminar@e-fp.co.jp">seminar@e-fp.co.jp</a></p>