

東京開催はキャンセル待ち続出！ 保険業界で成功したい方、もっと成功したい方必聴！

福岡 2日間開催
11/26(水)-27(木)

達人の技シリーズ

大好評、大絶賛だった大坪勇二の【達人の技シリーズ】東京開催(3回シリーズ)をさらに内容濃く、2日間に分けての開催決定！！この機会をお見逃し無く！

割引制度有り
詳細は裏面参照

第1部 2日間共通 「世界の大富豪セールスから学んだスーパー時間術」

たった一晩で、あなたの人生が変わる**3億円**を稼いだ『時間術』お伝えします

営業経験ゼロ、顧客ゼロで保険販売の業界に参入し、1年余りで、大企業のホワイトカラー出身という、中途半端なプライドを粉々にされました。はじめの頃に一発大きい契約を当てたものの、後は鳴かず飛ばずでももちろん給料は急降下。手取り月収が1,760円というところまで追い込まれました。

世界にはフルコミッションセールスマンとして、莫大な収入を得て、プール付きの豪邸に住み、自家用飛行機を持ち、その辺の経営者よりよほどお金を持っている「大富豪セールスマン」とでもいべき人々がいます。私は必死で彼らの本を読み、彼らの肉声を聞きに行き、時間とお金の許す限り吸収に努めました。その結果、彼ら「大富豪セールス」は、**普通の人は違う時間管理の常識**を持っていることに気がきました。

この時間管理のノウハウを愚直に守った結果、気付いてみれば、8年半のセールスの現役生活から、3億2,000万円をゆうに超える収入を得ることが出来ました。特段の才能も持ち合わせず、人より長い時間働けない自分にとっては、大満足の成果です。**私が学んだノウハウを余すことなくお伝え致します**。当セミナーで学べる事の一部を紹介すると・・・

- ☑2つのスーパー時間術とは？
- ☑トップセールス列伝
- ☑講師がどん底から抜け出すために取った誰でもできる方法とは？
- ☑講師が、月収を1,760円から1,800万円と10,000倍に増やした方法とは？
- ☑「週末をゆっくり休んだ方が売れる」と伝説のセールスパーソンが自信を持って断言する理由とは？
- ☑世界の大富豪セールスが成功する上で編み出した、セールスコントロールの秘訣とは？

※11月26日・27日とも同じ内容ですが2回聴くことをお勧めします！

第2部 11月26日(水)のみ

見込み客が途切れない！ 「オートマッチック紹介入手システム構築法」

もう「紹介が出ない・・・」なんて悩む必要がなくなります。
その答えは・・・

「どうしたら、紹介がもらえるんですか・・・??」

若いセールスパーソンからくる質問はいつも同じでした。成績も収入も安定しない時期のセールスパーソンにとっては、**紹介の有無は死活問題**ですよ。

自分で考えても答えは出てきませんから、業界のトップセールスの紹介入手の成功事例をとにかく集めました。

数年間ものあいだ試行錯誤を繰り返し、ようやく自分に最も向いているストレスのない方法にたどり着くことが出来ました。そんな悪戦苦闘の恥ずかしい話を皆さんに公開しようと思います。**紹介入手が苦手な人は是非聞きに来てください。あなたに向いている方法は必ずあります。**

- ☑黙っていても紹介が舞い込んでくるシステム構築法とは？
- ☑お客様はどんな営業マンに紹介をくれるのか？あなたは大丈夫？
- ☑これだけは気をつけろっ！絶対にやってはいけない紹介依頼とは？
- ☑紹介入手に必要な『2つのOK』とは？

前回の紹介術セミナー詳細はコチラ↓

http://www.e-hokenpro.com/pdf/shokai_otsubo.pdf

第2部 11月27日(木)のみ

「スーパーセールスになるための 人脈術&勉強術」

あなたの人生をとことんバックアップしてくれる
「応援団」の作り方！

「営業マンに勉強術・・・??」

私も最初は悩みました。成績の安定しない時期の営業マンにとっては、活動量が全てを決めるといって過言ではありません。もし私が、新人を預かる営業マネージャーなら、「人脈術？勉強術？そんなこと言っているヒマがあるなら一軒でも多くお客さんと行って来い！」と一喝するでしょう。それは正しい。絶対に正しいです。業界**3年目**までは・・・

しかし、どうやらそれだけでは**通用しなくなった**なと感じ始めたのは35歳の時でした。できるだけ少しのエネルギー投入で、最大の効果を得られる働き方は何か？何年もの試行錯誤の結果辿り着いたキーワードは「**応援団**」と「**勉強**」でした。

あなたの力を何倍にもしてくれ、あなたに**大きな成果**を届けてくれる「**応援団**」の作り方を初公開します。

- ☑「顧客管理の達人」から学んだ、時間がたてば立つほど**成果の連鎖を生む**、究極の顧客管理の方法とは？
- ☑**影響力の強い人と人脈を作る**もっとも簡単でもっとも安価な方法とは？

前回の人脈術セミナー詳細はコチラ↓

http://www.e-hokenpro.com/pdf/jinmyaku_otsubo.pdf

FAXお申込 03-3514-1976

【日時】 1日目 11月26日(水) 13:30～18:00 (受付開始13:15)
2日目 11月27日(木) 13:30～18:00 (受付開始13:15)

セミナー終了後、希望者(要事前申込)で
懇親会(第3部?)を行います。(別途実費5,000円程度)

【場所】 AQUA HAKATA(アークア博多)会議室 福岡市博多区中洲5丁目3-8 TEL 092-733-2681
福岡市営地下鉄空港線「中洲川端駅」(2番出口)から徒歩2分

【費用】 2日間とも参加の場合(基本) 18,900円(税込)
いずれか1日のみ参加の場合 10,500円(税込)

大坪ワールド炸裂!
ぜひ両日ご参加下さい!

【同時申込特典】2人以上同時申込の場合 → 1人9,450円(税込)!(10%引き最大5名まで)

※2日間ともご参加の場合重複しての割引はありません。何名様でも@18,900円となります。

【講師】 キーストーンフィナンシャル株式会社 代表取締役 大坪 勇二

ブログ <http://ameblo.jp/s-samurai-blog/>

WEB <http://www.s-samurai.com/>



技の翻訳の達人

【講師略歴】

自分への低い評価への不満から大企業をスパイアウト、営業経験ゼロ、顧客ゼロで保険営業に転進。成功者を訪ねてインタビューし、そのノウハウを整理して実践を繰り返し、ニッチマーケット狙いが当たって約200億円もの年金運用を任せられる等いくつかのチャンスをもとにし、最高月収手取りが1,800万円に到達するなど短期間に成功を収める。その後代理店に移行、オフィス長として個性的なトップセールスたちをまとめ、設立後わずか1年で全国4位(3,000事業所中)に。そのキャリアを捨て、現在コンテンツビジネスにゼロから挑戦中。金融サービス業界の「ひとり電通」を目指している。大手金融機関数社も顧客。学生時代に南米を1年間にわたって放浪。ここ10年間の読書量は約3,000冊。

■主な資格・役職

・日本FP協会認定:サーティファイドファイナンシャルプランナー(CFP)・1級ファイナンシャル・プランニング技能士・MDR
T日本会 2002年大会委員長、2004年国際委員長・キーストーンフィナンシャル(株)代表取締役・(株)ホロスプランニング
相談役・ゴールドスターアセットマネジメント(株)パートナー

★☆☆東京開催 参加者の声★☆☆

- ・保険というタイトルのセミナーでしたが、保険営業だけではなく人生の生き方にも感じました。とてもストーリーの大きな内容でした。
- ・48歳になりこれからはプライベートの時間も充実させる為、時間を有効に活用することを考えて選択しました。20ポイント、15件のアポ、大量のことを一時にやる、非常に勉強になりました。実践します。(エグゼクティブLP/S生命)
- ・平時と非常事態の時間管理術大変参考になりました。やらない人(あきらめる人)の8割ではなく継続していける2割の方を目指したいと思います。(YA様/AIGエジソン)
- ・最も厳しい業界と思われる保険業界において、現場で実践し失敗を繰り返し、そこから生まれた役立つノウハウをととてもたくさん紹介頂きました。1.この値段でこの内容は安すぎる 2.今後も継続して開催して頂きたいこれがセミナーを終了したときの正直な感想です!(阿部龍治様/株ダク・エンタープライズ)
- ・紹介とは何かが頭の中で整理された思いです。自分は何ができるか再構築したいと思います。(代理店)
- ・大坪さんの人間的な深さを感じるセミナーでした。彼の経験値、自己洞察力、客観的な分析力などとても有益でした。早速できることから試してみようと思います。(橋本正博様/東京海上日動あんしん生命)

お申し込みはいますぐメールまたはFAXにて → <http://www.e-hokenpro.com/>

日時	<input type="checkbox"/> 11月26日(水)、27日(木)の2日間 ・ <input type="checkbox"/> 11月26日(水)のみ ・ <input type="checkbox"/> 11月27日(木)のみ <small>(いずれかにチェックをお入れ下さい) 3名～5名でお申込の場合はこの用紙をコピーしてお申込下さい。</small>		
(フリガナ)お名前①	会社名	所属	
携帯	FAX	E-mail	
懇親会	<input type="checkbox"/> 11月26日(水) ・ <input type="checkbox"/> 11月27日(木)	<input type="checkbox"/> 参加する	<input type="checkbox"/> 参加しない
(フリガナ)同時申込お名前②	会社名	所属	
携帯	FAX	E-mail	
懇親会	<input type="checkbox"/> 11月26日(水) ・ <input type="checkbox"/> 11月27日(木)	<input type="checkbox"/> 参加する	<input type="checkbox"/> 参加しない

【セミナー主催】

アイデンティティー株式会社
キーストーンフィナンシャル株式会社
イーエスピー株式会社(セミナー事務局)

【お問合せ・お申し込み先】

TEL: 0120-558-442 FAX: 03-3514-1976 email: seminar@e-fp.co.jp
イーエスピー株式会社セミナー事務局
「達人の技シリーズ福岡」とお伝えください。